



**GARAGE
FALLER**



RENAULT
DACIA

Wir sind ein moderner und innovativer Renault/Dacia Betrieb mit rund zehn Mitarbeitern. Neben dem Verkauf von Neuwagen und Occasionen bieten wir unseren Kunden ganzheitliche Mobilitätslösungen und sämtliche Dienstleistungen rund um den Fahrzeugunterhalt an.

Du liebst Autos und deren Vertrieb, bist digital affin und hast ein Talent für Beratung und Verkauf. Wenn dir ausserdem ein gutes Arbeitsklima und die Zufriedenheit unserer Kundschaft am Herzen liegt, lernen wir uns eventuell schon bald kennen! Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir eine zuverlässige Persönlichkeit als

Automobil-Verkaufsberater / Mobilitätsberater (80-100%)

Das bieten wir dir

- Moderne Arbeitsumgebung
- Vielseitige und anspruchsvolle Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung
- Ein dynamisches Markenumfeld mit spannender Entwicklung rund um die Mobilität
- Weiterbildung bei den Importeuren unserer Hausmarken
- Die Möglichkeit Leitungsfunktionen im Vertrieb zu übernehmen und sich weiterzuentwickeln
- Attraktive Anstellungsbedingungen und Vergünstigungen rund ums Auto
- Ein kollegiales, junges und engagiertes Team, welches sich gegenseitig unterstützt und motiviert

Deine Herausforderung

Du verkaufst mit viel Herzblut unsere Produkte der Marken Renault und Dacia. Beratung macht dir Spass und du liebst es, unsere Kunden positiv zu überraschen. Neukundenakquisition und die Pflege von bestehenden Kundenbeziehungen, regelmässige Nachkontakte und eine saubere Dokumentation im CRM sind für dich selbstverständlich. Du begleitest den Kunden vom 1. Kontakt bis zur Fahrzeugübergabe persönlich. Das Organisieren und Überwachen der Instandhaltung und Beschriftung unserer Handelsfahrzeuge sowie die Gestaltung des Showrooms und die Durchführung von POS-Aktivitäten gehört zu deinen erweiterten Aufgaben. Du bist die Schnittstelle zwischen Verkauf und Kundendienst und übernimmst stellvertretende Funktionen im Kundendienst und der Dispo.

Das bringst du mit

- Abgeschlossene Ausbildung als Verkaufsberater und/oder Kaufmännische Weiterbildung
- Erfolgreiche Erfahrung im Verkauf von Neuwagen und Occasionen (Markenkenntnisse von Vorteil)
- Regionale Verankerung mit einem guten Netzwerk
- Kommunikative, gepflegte Persönlichkeit mit guten Umgangsformen
- Stilsichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (weitere Sprachen von Vorteil)
- Systematische, selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Flexibel, belastbar und pflichtbewusst
- Eigenmotivation und Unternehmerisches Denken
- Gute EDV-Anwenderkenntnisse (MS Office, Auto-i, DMS)
- Führerausweis Kategorie B

Fühlst du dich angesprochen? Dann sende mir deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Foto per E-Mail an: daniel.faller@garage-faller.ch. Hast du Fragen zur Stelle oder zum Bewerbungsprozess? Dann kontaktiere mich doch einfach per Telefon unter 061 701 21 22.